

Warszawa, 10.11.2003r.

Szanowni Państwo!

Pion Klientów Biznesowych Telekomunikacji Polskiej pragnie złożyć podziękowania za dotychczasową współpracę i pomoc okazaną przez firmę Greń Communication. Wprowadzenie standardów wizyty handlowej i coachingu, wyposażenie Handlowców w techniki sprzedaży, planowania oraz praca nad postawami zaowocowały wyraźnymi wzrostami realizacji planów sprzedaży linii cyfrowej ISDN TP oraz transmisji danych Frame Relay ATM.

Szczególnie pragniemy podziękować Pani Katarzynie Lorenc – lidera wszystkich wspólnie realizowanych projektów. Jej zaangażowanie, rzetelność, otwartość na nasze potrzeby sprawiły, że w krótkim czasie stała się podporą większości inicjatyw zmierzających do wzrostu efektywności sił sprzedaży. Osiągnięte przez nas wyniki są w dużej mierze jej zasługą i motywują nas do dalszego doskonalenia praktyk sprzedażowych.

Życzymy sobie i Państwu wielu równie udanych przedsięwzięć w przyszłości.

Z wyrazami szacunku

Jarosław Helman
Jarosław Helman
Dyrektor Departamentu
Strategii Sprzedaży do Firm

TELEKOMUNIKACJA POLSKA S.A.
DYREKCJA SPÓŁKI
Pion Klientów Biznesowych
Departament Strategii Sprzedaży do Firm
ul. Moniuszki 1A
00-014 Warszawa